

# Die Trainerausbildung für Profis



powered by Dr. Christian Hanisch

- Train the Trainer (IHK)  
Business Trainer & Berater (EBE)  
Trainer für Teamentwicklung, Persönlichkeitsentwicklung,  
Vertrieb, Gesundheit und Führung  
Ausbilder nach der AEVO\*\* (optional)



Die Bezeichnungen MBC®, MBT®, MBH®, MBE® und MBM® entsprechen keinem akademischen Grad und implizieren kein Hochschulstudium sondern sind eingetragene Markenzeichen.

\*Diese Zusatzqualifikationen können optional gebucht werden.

- Train the Trainer (IHK)
- Business Trainer & Berater (EBE)  
Trainer für Teamentwicklung, Persönlichkeitsentwicklung,  
Vertrieb, Gesundheit und Führung
- Ausbilder nach der AEVO\*\* (optional)



## Train the Trainer (IHK)

Wir qualifizieren Sie zum praxisorientierten und kompetenten **Trainer** inkl.

- **Business Trainer & Berater (EBE)**
- **Train the Trainer (IHK)**
- **Ausbildereignung AEVO (EBE) (\*optional)**

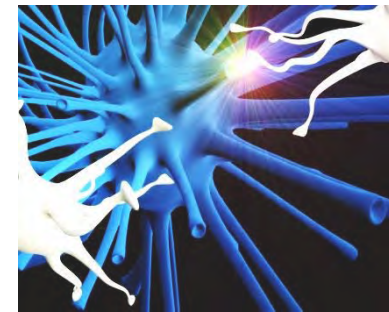
Sie können im Kurs zusätzlich upgraden zum

- **MBE® - Master of Business Education**
- **MBT® - Master of Business Training**

\*Für die **Ausbildereignung nach der AEVO (EBE)** wird eine Zusatzaufgabe fällig. Investition 399,- €

Die Zertifikate können für den internationalen Gebrauch auch auf Englisch ausgestellt werden.

Die **EUROPEAN Business-Ecademy** ist AZAV-zertifiziert und ein staatlich anerkannter Bildungsträger!



Lernen Sie, verstehen Sie und gehen Sie sicher mit diesem Wissen um!

- Train the Trainer (IHK)
- Business Trainer & Berater (EBE)  
Trainer für Teamentwicklung, Persönlichkeitsentwicklung,  
Vertrieb, Gesundheit und Führung
- Ausbilder nach der AEVO\*\* (optional)



## Ihre Investition ..... Ihr Nutzen

### Die Seminargebühr beträgt nur 3.200,- € (bei Einmalzahlung)

(MwSt. Befreiung – keine 19% Mehrkosten!)

- Steuerrückerstattung möglich, da absetzbar
- Sie können bequem in 4 Raten à 825,- € zahlen

Hinzu kommt die Möglichkeit der staatlichen Förderung.  
Rufen Sie uns an, gemeinsam klären wir Ihre Fördermöglichkeiten.

Gern prüfen wir mit Ihnen die Voraussetzungen zur Teilnahme an den  
Ausbildungen. **Rufen Sie uns an: 05321 / 6858 244**

Die Auditgebühr für die IHK in Höhe von 300,- € sowie die Hotelkosten sind  
nicht in der Seminargebühr enthalten.

### Ihre Vorteile

- anerkannte Ausbildung in der Wirtschaft
- qualifizierte Ausbildungen
- persönliche Supervision
- exzellentes Training
- beruflicher Erfolg
- Preisvorteil

Sie können im Kurs zusätzlich upgraden auf  
den

- MBT® Master of Business Training\*
- MBM® Master of Business Mediation\*

- Train the Trainer (IHK)
- Business Trainer & Berater (EBE)  
Trainer für Teamentwicklung, Persönlichkeitsentwicklung,  
Vertrieb, Gesundheit und Führung
- Ausbilder nach der AEVO\*\* (optional)



## Der Weg ..... Fortbildung als Erfolg!

Der heutige Trainer ist ein moderner Lehrer für das Business. Er versteht es, Wissen zu vermitteln und es in Handlungskompetenz zu transformieren, sodass die Teilnehmer mit Spaß und Freude neue Kompetenzen erlernen und anwenden. Er liebt den Umgang mit Menschen und tritt auch in schwierigen Situationen sicher auf. Ein Trainer hilft durch seine Praxiserfahrung und Kreativität Unternehmen und Menschen erfolgreicher zu werden. In den Abendveranstaltungen werden wir zusätzliches Wissen vertiefen.

Während der Trainerausbildung entwerfen wir gemeinsam mit Ihnen ein praxisbezogenes, auf Sie zugeschnittenes Seminar. Dies kann sowohl im Bereich freiberuflicher Trainer, als auch für unternehmensinterne Trainingsangebote genutzt werden.

Auch erfahrene Trainer finden in unseren Ausbildungen einen Mehrwert: Frischen Sie Ihr Wissen auf, bauen Sie Ihre Kompetenzen weiter aus und tauschen Sie sich mit erfahrenen und angehenden Kollegen aus. So entsteht ein völlig neuer Motivationsschub für Ihre Tätigkeit. Sie wissen ja, wer sich nicht weiterbildet, ist irgendwann nur noch ein routinierter, aber kein guter Trainer mehr. Erfolg durch Vorsprung im Wissen und Können.

Nach Ihrer Trainerqualifizierung und erfolgreicher Lernerfolgskontrolle erhalten Sie das Train the Trainer (IHK) Zertifikat in deutscher und in englischer Sprache (Certified Train the Trainer CCI). Die Teilnahme am IHK-Audit ist freiwillig.

Die EUROPEAN Business-Ecademy ist ein staatlich anerkanntes und AZAV-zertifiziertes Qualifizierungs-Institut und stellt Ihnen nach erfolgreichem Abschluss zusätzlich das Zertifikat "Business Trainer EBE" aus.

*Trainer sein ist eine Berufung. Wir kommen dieser nach.*

- Train the Trainer (IHK)
- Business Trainer & Berater (EBE)  
Trainer für Teamentwicklung, Persönlichkeitsentwicklung,  
Vertrieb, Gesundheit und Führung
- Ausbilder nach der AEVO\*\* (optional)



# Ihre Ausbildung zum erfolgreichen Trainer!

## Kundenkontakte effizient gestalten

- Kenntnisse über das aktuelle Käuferverhalten
- Fähigkeit Bedürfnisse und Motive situativ zu ermitteln
- Professionelle Verkaufsgespräche führen können
- Techniken der Verhandlungsführung beherrschen
- Regeln der zwischenmenschlichen Kommunikation kennen
- Fähigkeit Kundenbeziehungen zu entwickeln
- Präsentationen professionell durchführen können

## Erfolgreiche Positionierung im Markt

- Bedarfsanalyse
- Verkauf der eigenen Dienstleistungen
- Entwicklung von USP
- Marketing
- Angebotserstellung
- Strategische Marketingplanung
- Kreativitätstechniken & Arbeitsmethodik

## Psychologie und Soziologie

- Gruppendynamische Prozesse
- Persönlichkeit & Teamentwicklung
- Führung & Zusammenarbeit
- Persönlichkeitsmodelle
- Kommunikationsmodelle

## Die psychologische Kompetenz

- Wirkung
- Rollenspiele & Fallstudien
- Coachen und Leiten von Mitarbeitern
- Kunden-Präsentationstechniken
- Kunden-Moderationstechniken
- Rhetorik & Körpersprache
- Methoden
- Führung

## Das fördern wir bei Ihnen!

- Bedarfsanalyse
- Trainerprofil (Omnipotenz oder Spezialist)
- Authentizität und Kongruenz mit den Methoden
- Vorbildfunktion und Selbstdarstellung
- Kommunikationsfähigkeit, Vielfalt der Verhaltensalternativen
- Rollenverständnis und Flexibilität als Trainer, Coach, Prozessinitiator und -Begleiter, Problemlöser bzw. Entwickler von Problemlösungsfähigkeiten
- Teilnehmerorientierung und -wahrnehmung
- Entdecker und Förderer von Potenzialen
- Selbstreflexion (Lernender und Lehrender)
- Selbstwahrnehmung
- Innere Stabilität und Stressresistenz
- Ihre Stimme und deren Ausdruck
- Selbstverantwortung

- Train the Trainer (IHK)
- Business Trainer & Berater (EBE)  
Trainer für Teamentwicklung, Persönlichkeitsentwicklung,  
Vertrieb, Gesundheit und Führung
- Ausbilder nach der AEVO\*\* (optional)



# Ihre Ausbildung zum erfolgreichen Trainer!

## Kennen

- Transaktionsanalyse TA
- Themenzentrierte Interaktion (TZI)
- Neurolinguistische Programmierung (NLP)
- Psychodrama
- Aufbau von Lernlandschaften
- Persönlichkeitsanalysen + Methoden
- Körpersprache
- Wahrnehmung auf tieferen Ebenen
- eLearningprogramme und -sequenzen
- Erstellen von Drehbüchern und Video
- Lernprogramme, Fallstudien
- Outdoor-Elemente
- Teamrollen + Personenrollen
- Einsatz von Theaterelementen
- Unternehmensplanspiele

## Methodisches Arbeiten

- Kundeninformationen professionell beschaffen
- Kundenaktivitäten effizient planen und durchführen
- Kunden professionell bewerten und gewichten können
- Umgang mit der Zeit rationell gestalten können
- Einsatz neuer Technologien im Verkauf kennen

## Können

- Antistress-Techniken
- Didaktische Rhetorik
- Vertragsverhandlungen
- Moderationstechnik
- Brainstorming
- Kreativitäts- und Problemlösungstechniken
- Feedbackmethoden
- Präsentationstechniken
- Seminarkonzeption
- Selbstvermarktung und USP
- Transfersicherung
- Evaluation
- Selbstcoaching
- Gruppendynamiken
- Bühnenkontrolle und Selbstdarstellung
- Trainieren

- Train the Trainer (IHK)
- Business Trainer & Berater (EBE)  
Trainer für Teamentwicklung, Persönlichkeitsentwicklung,  
Vertrieb, Gesundheit und Führung
- Ausbilder nach der AEVO\*\* (optional)



# Ihre Entwicklung und Ausbildung .....

## Datum

Donnerstag – Samstag  
Start am ersten Tag 11:00 Uhr

## Ort:

Goslar

1

## Maßnahme

- Einführung
- Lernen lernen
- Kreativitätstechniken des Lernens
- Selbstdarstellung
- Die 6 Stufen der Motivation
- Trainingsbedarf verkaufen
- Freie Rede
- Change-Prozesse
- Lernhindernisse erkennen und auflösen
- Veränderungsprozesse
- Funktion des Gehirns zum Lernen
- Gruppendynamik
- Rollenverständnis
- Führungsmodell
- Persönlichkeitsmodelle
- Zielearbeit
- Kommunikationstechniken
- Transaktionsmodelle
- Haltungsmodelle, wie „Ich bin OK – Du bist OK“
- Kompetente Antworten auf das Trainer-Testing

- Train the Trainer (IHK)
- Business Trainer & Berater (EBE)  
Trainer für Teamentwicklung, Persönlichkeitsentwicklung,  
Vertrieb, Gesundheit und Führung
- Ausbilder nach der AEVO\*\* (optional)



## Ihre Entwicklung und Ausbildung .....

### Datum

Mittwoch – Samstag  
Start am ersten Tag 11:00 Uhr

### Ort:

Goslar

# 2

### Maßnahme

- Kompetente Seminareinleitungen
- TA-Kommunikationsmodell
- Kommunizieren & Visualisieren
- Kommunikationsmodelle
- Die 4 Seiten einer Nachricht (Schultz von Thun)
- Kommunikation nach Paul Watzlawick
- TZI – Teilnehmer zentrierte Interaktion
- Taxonomie des Lernens im Seminar
- Der Verkaufsprozess für Trainer
- Präsentieren auf der Bühne
- Freude und Spaß beim Arbeiten und Lernen
- Trainermarketing: sich verkaufen
- Umgang mit schwierigen Teilnehmern
- Nutzen / Einwände / Vorwände / Fragen
- Seminar-design und Unterlagen-Erstellung
- Trainerleitfaden
- Cover all Basics – ein Muss!
- Spiele und Lernen im Seminar
- Präsentationstechnik
- Rhetorik & Körpersprache



- Train the Trainer (IHK)
- Business Trainer & Berater (EBE)  
Trainer für Teamentwicklung, Persönlichkeitsentwicklung,  
Vertrieb, Gesundheit und Führung
- Ausbilder nach der AEVO\*\* (optional)



## Ihre Entwicklung und Ausbildung .....

### Datum

Donnerstag – Samstag  
Start am ersten Tag 11:00 Uhr

### Ort:

Goslar

# 3

### Maßnahme

- Selbstdarstellung
- Seine eigenen Seminare vorstellen
- Umgang mit der Gruppe
- Einsatz des Gelernten für verschiedene Seminare: Verkauf / Führung / Team / Personal / Kommunikation / Change / Workshop / usw.
- Meine USP – was macht mich so besonders
- Üben der eigenen Trainerkompetenz
- Vorbereitung und Vertiefung

Termin nach Vereinbarung

# 4

- Wiederholen des Stoffes
- Vertiefen des Stoffes
- Vorbereiten auf die Lernerfolgskontrolle (IHK)
- Lernerfolgskontrolle (IHK)

Heimarbeit

# 5

- Selbststudium durch Video-Lehrmaterial zur Trainerausbildung
- Erstellen der Projektarbeit
- Erstellen Ihres eigenen marktgerechten Seminars

- Train the Trainer (IHK)
- Business Trainer & Berater (EBE)  
Trainer für Teamentwicklung, Persönlichkeitsentwicklung,  
Vertrieb, Gesundheit und Führung
- Ausbilder nach der AEVO\*\* (optional)



## Wie ist der weitere Ablauf? ..... Kontakt!

### 1. per Telefon

Dr. /UCN Christian Hanisch 05321 – 6858 244 (0170 – 22 33 081)  
Tanja Geppert Office 05321 – 6858 245



2. oder per E-Mail an [info@EUROPEAN-Business-Ecademy.de](mailto:info@EUROPEAN-Business-Ecademy.de)

3. Vereinbarung eines Einzelgesprächs

4. Entscheidung / Anmeldung / Zahlung der Investition

5. Erhalt von Informationsmaterial über Ihren START



**Dr. /UCN Christian Hanisch**

Master Business Trainer  
Master Business Coach  
Doktor der Psychologie  
Dipl.-Ingenieur

**Probieren Sie uns einfach aus  
und schauen Sie in unsere laufenden Ausbildungen ★★★★★**

Wir sind zertifiziert ...

